

**BEWERBEN SIE SICH!**

**IHRE INVESTITION IN DIE ZUKUNFT.**



Die Quantron AG ist der Spezialist für die Elektrifizierung von Nutzfahrzeugen. Werden Sie Teil unseres Teams und begleiten Sie uns auf neuen, innovativen Wegen. Neben attraktiven Konditionen erwartet Sie ein angenehmes Betriebsklima mit sehr guten Weiterentwicklungsmöglichkeiten sowie abwechslungsreicher Tätigkeit in einem zukunftssträchtigen Unternehmen. **Gestalten Sie mit uns die Märkte der Zukunft. Wir freuen uns auf Sie!**



---

## SENIOR KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D)

**Light – Medium E-Van & Trucks (Deutschlandweit)**

---

### AUFGABENGEBIET:

- Akquisition von Neukunden
- Auslieferung an Endkunden
- Beantwortung von Kundenanfragen und Kundenreklamationen
- Pflege des Produkt Konfigurators als Schnittstelle zwischen Produktmanagement und Vertrieb
- Administrative Begleitung von Kundenprojekten und Ausschreiben
- Auswertung und Erstellung von Statistiken
- Unterstützung in der Verkaufsplanung
- Unterstützung bei Messen und Events sowie der Kommunikation E-LKW Head of Sales sowie Marketingleiter
- Verträge auf der Basis von Vorlagen überprüfen und erstellen
- Dokumentenprüfung sowie Stammdatenprüfung
- Selbstständige Pflege von Projekt- und Kundendaten (CRM)
- Präsentationsunterlagen erstellen
- Prozesse optimieren und Effizienz des Vertriebes steigern

### QUANTRON

Koblenzer Straße 2, D-86368 Gersthofen,  
Phone: +49 (0)821-789840-0, Fax: +49 (0)821-789840-99,  
Mail: [info@quantron.net](mailto:info@quantron.net), Web: [www.quantron.net](http://www.quantron.net)

**BEWERBEN SIE SICH!**

**IHRE INVESTITION IN DIE ZUKUNFT.**



### VORAUSSETZUNG:

- Abgeschlossene Ausbildung als Automobil-Mechatroniker\*in EFZ Fachrichtung Nutzfahrzeuge oder vergleichbare kaufmännische Ausbildung (von Vorteil)
- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Bereich light-Medium Commercial Vehicles (von Vorteil)
- LKW-Führerschein (von Vorteil)
- Rasche Auffassungsgabe
- Ausgeprägte Kundenorientierung
- Freude an interner sowie externe Kommunikation
- Eine offene, teamfähige, pflichtbewusste und selbstständige Persönlichkeit
- Stilsicheres Deutsch in Wort und Schrift
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Hohe Begeisterung für E-Mobilität und Transformation dieser

### WARUM WIR?

- Weil Sie mit uns dazu beitragen können, Nutzfahrzeuge nachhaltiger zu machen
- Attraktives Arbeitsumfeld in einem zukunftssträchtigen Markt
- Sehr gute Perspektiven in einem wachsenden Unternehmen
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- TEAMPLAY wird bei uns großgeschrieben
- Exzellentes Betriebsklima

Interessiert? Dann bewerben Sie sich jetzt! Starten Sie Ihre Zukunft und senden Sie uns eine aussagekräftige Bewerbung inkl. Lebenslauf und Eintrittstermin.

Quantron AG  
Koblenzer Straße 2  
86368 Gersthofen

E-Mail: [hr@quantron.net](mailto:hr@quantron.net)  
Telefon: +49 (0) 821 - 78 98 40 - 0  
[www.quantron.net](http://www.quantron.net)

### QUANTRON

Koblenzer Straße 2, D-86368 Gersthofen,  
Phone: +49 (0)821-789840-0, Fax: +49 (0)821-789840-99,  
Mail: [info@quantron.net](mailto:info@quantron.net), Web: [www.quantron.net](http://www.quantron.net)