**Ihr Herz schlägt für Innovation und Nachhaltigkeit? KOMMEN SIE JETZT ZU UNS!**

Bei Quantron arbeiten Innovation und Erfahrung jeden Tag zusammen, um eine nachhaltigere Mobilität zu erreichen. In unserem Unternehmen herrscht ein flexibles Arbeitsumfeld mit einer einzigartig hohen Motivation. Wir verfügen über eine schnelllebige, spannende und kollaborative Kultur, in der Sie die Möglichkeit haben, Ihre Ideen schnell umzusetzen, mit einem niedrigen Maß an Hierarchie und Bürokratie.

Ein Bild, das Text, Straße, Weg, Autobahn enthält.

Automatisch generierte BeschreibungEin Bild, das Text enthält.

Automatisch generierte Beschreibung

SENIOR KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D)

E-Heavy Trucks (Deutschlandweit)

Aufgabengebiet:

* Akquisition von Neukunden
* Auslieferung an Endkunden
* Beantwortung von Kundenanfragen und Kundenreklamationen
* Pflege des Produkt-Konfigurators als Schnittstelle zwischen Produktmanagement und Vertrieb
* Administrative Begleitung von Kundenprojekten und Ausschreibungen
* Auswertungen und Erstellung von Statistiken
* Unterstützung in der Verkaufsplanung
* Unterstützung bei Messen und Events sowie der Kommunikation E-LKW Head of Sales sowie Marketingleiter
* Verträge auf der Basis von Vorlagen überprüfen und erstellen
* Dokumentenprüfung sowie Stammdatenprüfung
* Selbstständige Pflege von Projekt- und Kundendaten (CRM)
* Präsentationsunterlagen erstellen
* Prozesse optimieren und Effizienz des Vertriebes steigern

Voraussetzung:

* Abgeschlossene Ausbildung als Automobil-Mechatroniker\*in EFZ Fachrichtung Nutzfahrzeuge oder vergleichbare kaufmännische Ausbildung (von Vorteil)
* Mehrjährige Vertriebserfahrung im Bereich Heavy Trucks (von Vorteil)
* LKW-Führerschein (von Vorteil)
* Rasche Auffassungsgabe
* Ausgeprägte Kundenorientierung
* Freude an interner sowie externe Kommunikation
* Eine offene, teamfähige, pflichtbewusste und selbstständige Persönlichkeit
* Stilsicheres Deutsch in Wort und Schrift
* Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
* Hohe Begeisterung für E-Mobilität und Transformation dieser

Warum wir?

* Wir arbeiten nur an nachhaltiger Mobilität.
* Durch die Kombination von Fachwissen und Leidenschaft können Sie schnell mit uns wachsen, sowohl in Bezug auf Fähigkeiten als auch in Bezug auf Verantwortlichkeiten.
* Teamwork steht bei uns vor Hierarchie und Freigabeprozessen.
* Flexibler Arbeitszeitablauf.

Wir betrachten Vielfalt als einen entscheidenden Faktor für unser Wachstum. Als Arbeitgeber sind unsere Entscheidungen zur Talentakquise auf Fähigkeiten und Erfahrungen basiert und wir legen großen Wert auf Energie, Mut und Zuverlässigkeit.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung und darauf, mehr über Ihre Geschichte zu erfahren.

**Schließen Sie sich jetzt der E-Revolution im Personen- und Güterverkehr an!**

**2022 ist das Jahr, um mit uns zu wachsen! #GROWWITHUS!**

Senden Sie uns Ihre Bewerbung inkl. Lebenslauf und Motivationsschreiben an**: hr@quantron.net**

Möchten Sie mehr über Quantron erfahren? Folgen Sie uns auf Social Media!

[](https://www.youtube.com/channel/UCDQ-CKkS8XMHcJ9Ze-6UVNA)

[www.quantron.net](http://www.quantron.net/)